



STRENGTH AT SEA



## Votre métier, **les achats**

« Après mon école de commerce, j'ai rejoint DCNS pour prendre en charge l'achat de prestations intellectuelles. J'interviens au profit des directions fonctionnelles pour les aider à choisir les meilleurs prestataires du marché. Cette première expérience doit me permettre d'exercer à moyen terme la fonction de responsable des achats d'un segment complet. »

*Julien, acheteur*

« A ma sortie d'école d'ingénieur, je suis entré chez DCNS comme responsable de la maintenance des systèmes électriques embarqués. J'ai ensuite exercé plusieurs métiers, dont celui de responsable du bureau d'études. Après avoir manifesté mon intérêt pour la fonction achats, j'ai été nommé directeur des achats à Toulon. Bien qu'éloigné du strict métier d'ingénieur, la maîtrise de la technique reste le socle sur lequel s'appuie ma crédibilité d'acheteur. »

*Jean-Luc, directeur des achats*

## Une **expertise** de pointe, reconnue et unique

Devenir acheteur chez DCNS, c'est acquérir de nombreuses compétences :

- ➔ Expertise d'un domaine
- ➔ Maîtrise des process achats
- ➔ Management
- ➔ Connaissance de l'environnement d'achat
- ➔ Capacité de négociation
- ➔ Capacités d'analyse et de synthèse des besoins des clients





### *L'acheteur : un négociateur de talent...*

Négocier les meilleurs tarifs auprès des fournisseurs, assurer la qualité d'un cahier des charges, veiller au respect des délais de livraison, autant d'impératifs qui font de la fonction achat au sein de DCNS l'un des maillons essentiels de la réussite d'un chantier de construction de navire. Décisif pour l'équilibre financier d'un projet, le métier des achats regroupe ainsi plusieurs composantes, de l'achat de prestations intellectuelles à celui d'équipements de systèmes et de matériaux de construction. Métier de contact, très opérationnel, les acheteurs travaillent en étroite relation avec les équipes projets et les juristes de DCNS. Ils connaissent parfaitement leurs secteurs d'achat et leurs fournisseurs.

### *... au service des équipes projets*

Spécialiste d'un segment, l'acheteur intervient pour plusieurs équipes projets afin de conduire les opérations d'achat. Doté de solides bases techniques et juridiques et d'un réel sens du contact et de l'écoute, il agit en interaction avec ses clients internes et les fournisseurs externes pour optimiser la réalisation des projets.

### *Votre parcours chez DCNS*

De par sa politique de ressources humaines – favorisant les talents de chacun pour l'amélioration commune des performances de l'entreprise – de ses implantations géographiques et des compétences acquises de ses experts ingénieurs, DCNS favorise les mobilités transverses au travers de 200 métiers d'exception.



Pour plus d'informations sur DCNS ou pour déposer votre candidature, connectez-vous sur : [www.dcnsgroup.com/carrieres](http://www.dcnsgroup.com/carrieres)

DCNS

2, rue Sextius-Michel

F - 75732 Paris Cedex 15

Tél. : +33 (0)1 40 59 50 00

[www.dcnsgroup.com](http://www.dcnsgroup.com)